



COMMUNIQUÉ

BIOSYENT ANNONCE L'ACQUISITION D'ORAL SCIENCE INC.

UNE TRANSACTION RELATIVE QUI REGROUPERA DEUX ENTREPRISES CUMULANT UN CHIFFRE D'AFFAIRES DE PLUS DE 70 MILLIONS DE DOLLARS ET UN BAIIA⁽¹⁾ DE PLUS DE 15,75 MILLIONS DE DOLLARS (PRO FORMA POUR LA PÉRIODE DE 12 MOIS TERMINÉE LE 30 SEPTEMBRE 2025)

POUR DIFFUSION IMMÉDIATE

9 FÉVRIER 2026

MISSISSAUGA, ONTARIO (9 février 2026) – BioSyent inc. (« BioSyent », Bourse de croissance TSX [TSXV] : RX) a annoncé aujourd’hui la signature, en date du 8 février 2026, d’une entente d’achat d’actions visant l’acquisition d’Oral Science inc. (« Oral Science »), une société fermée canadienne établie à Brossard (Québec) qui distribue des produits de santé spécialisés pour l’hygiène dentaire et la santé buccale.

LA TRANSACTION

Conformément à l’entente d’achat d’actions, BioSyent acquerra auprès des actionnaires d’Oral Science (les « vendeurs ») 100 % des actions émises et en circulation d’Oral Science inc. dans le cadre d’une transaction sans lien de dépendance, pour un prix d’achat total de 25,5 millions de dollars. Cette somme comprendra 22,5 millions de dollars en espèces et 234 192 actions ordinaires de BioSyent (les « actions de contrepartie ») au prix de 12,81 \$ par action (3 millions de dollars au total). Une portion des actions de contrepartie sera entiercée pendant deux ans. Les autres seront bloquées pendant deux ans; 25 % seront débloquées tous les six mois. Ce prix d’achat inclut une exigence de fonds de roulement net de 6,3 millions de dollars à la conclusion de la transaction. De plus, les vendeurs pourront recevoir en 2027 un paiement conditionnel en espèces fondé sur une clause d’indexation, dont la somme sera calculée en fonction des résultats d’Oral Science en 2025 et 2026. Ils auront aussi droit à des redevances conditionnelles jusqu’en 2033, en fonction des ventes futures d’un produit, jusqu’à concurrence de 6 millions de dollars.

Sous réserve de la satisfaction des conditions de clôture habituelles et de la réception par BioSyent de certains accords et consentement ainsi que de certaines approbations réglementaires, la transaction devrait être conclue avant la fin de février 2026. Aucune commission d’intermédiaire ne s’y applique.

À PROPOS D'ORAL SCIENCE

Fondée au Canada en 2003, Oral Science est une société canadienne innovante de premier ordre. Elle établit des partenariats avec des cliniques dentaires avant-gardistes pour améliorer les résultats cliniques dans les cas de maladies parodontales et endodontiques, de caries à risques élevés, ainsi que de sécheresse ou de lésions buccales. Portée par des technologies de la santé avancées, l’approche intégrée d’Oral Science repose sur quatre piliers principaux : le diagnostic et la surveillance, les traitements en cabinet, les solutions de soins à domicile, ainsi que l’éducation des équipes cliniques et des patients. À l’heure actuelle, environ le tiers des ventes de l’entreprise proviennent de technologies et de produits exclusifs; les deux autres tiers découlent d’ententes de distribution exclusive au Canada conclues avec des chefs de file internationaux.

Le modèle de vente d’Oral Science est unique et diversifié :

- l’entreprise tire 54 % de ses revenus de ses ventes aux cliniques dentaires;
- les 46 % restants découlent d’achats réalisés par les consommateurs dans les pharmacies de détail ou en ligne sur le site de l’entreprise.

Oral Science est une société rentable et en expansion dont le revenu affiche un taux de croissance annuel composé de plus de 15 % depuis 2018. Au cours de la période de 12 mois terminée le 30 septembre 2025, la société a généré un revenu brut de plus de 30 millions de dollars et un BAIIA⁽¹⁾ de plus de 4 millions de dollars.

COMPATIBILITÉ STRATÉGIQUE AVEC BIOSYENT

- Des modèles d'entreprise similaires avec des canaux de vente diversifiés

Comme BioSyent, Oral Science a fait ses preuves en matière d'approvisionnement de produits de santé, de promotion, et de distribution dans les pharmacies canadiennes et directement aux consommateurs grâce à ses canaux de vente en ligne. La société vend et distribue aussi directement ses produits aux cliniques dentaires et exploite sa propre boutique en ligne, ce qui permettra de diversifier les canaux de vente des entreprises regroupées.

- Des relations solides avec les professionnels de la santé dentaire

Comme BioSyent, Oral Science a établi sa présence dans les cabinets des professionnels de la santé canadiens grâce à ses représentants sur le terrain aux quatre coins du pays et est devenue un partenaire de confiance de par son engagement à améliorer les soins aux patients grâce à des produits innovants.

- Une diversification de la gamme de produits

L'acquisition d'Oral Science permettra à BioSyent de diversifier immédiatement son éventail de produits pharmaceutiques et de santé buccodentaire.

- Des occasions sur le marché en croissance de la santé buccodentaire

Le marché canadien de la santé buccodentaire est en pleine expansion depuis l'élargissement de la couverture du régime public de soins dentaires. De plus, l'innovation y est bien reçue. BioSyent est optimiste quant aux possibilités de croissance et aux prévisions pour ce segment de marché.

- Une atténuation des risques liés aux modèles d'affaires par la diversification

L'acquisition d'Oral Science permettra de diversifier davantage les sources de revenus, la clientèle et les canaux de vente de BioSyent.

- Une nouvelle plateforme de croissance au Canada et à l'international

Oral Science offre à BioSyent une nouvelle plateforme de croissance et de nouvelles possibilités de distribuer un assortiment élargi de produits au Canada et à l'étranger.

- Une base consolidée pour la croissance à long terme

Les effectifs, les connaissances, l'expérience des marchés, les gammes de produits, les clientèles et les canaux de distribution de BioSyent et d'Oral Science sont complémentaires et formeront ensemble une base consolidée pour la croissance à long terme des deux entreprises.

ACTIVITÉS FUTURES

Oral Science continuera d'exercer ses activités à partir de son siège social de Brossard (Québec) en tant qu'entité commerciale indépendante de BioSyent inc. en continuant de se concentrer sur le segment en croissance de la santé buccodentaire. Les actionnaires et fondateurs d'Oral Science, qui occupent aussi des postes de direction et de gestion clés au sein de la société, resteront en poste. Les dirigeants d'Oral Science deviendront aussi des actionnaires de BioSyent Inc. grâce aux actions de contrepartie qu'ils recevront aux termes de l'entente d'achat d'actions. La direction

d'Oral Science a obtenu d'excellents résultats au cours des 23 années d'existence de l'entreprise. Le maintien du modèle d'affaires d'Oral Science et de son engagement envers ses clients et ses partenaires commerciaux sera déterminant pour la croissance et la réussite futures de BioSyent. BioSyent continuera d'investir pour commercialiser des produits pharmaceutiques et de santé buccodentaire nouveaux et innovants afin de stimuler l'expansion des deux entreprises.

FINANCEMENT DE LA TRANSACTION

La solidité du bilan de BioSyent rend possible l'acquisition d'Oral Science. La composante en espèces sera financée à hauteur de 16,5 millions de dollars à même les fonds en caisse de BioSyent et au moyen d'un prêt garanti de premier rang à terme d'un an, remboursable à vue, de 6 millions de dollars obtenu auprès de RBC Banque Royale. Selon ses prévisions, BioSyent devrait avoir entièrement remboursé ce prêt à terme d'ici la fin du quatrième trimestre de 2026; le solde au 31 décembre 2026 est estimé à néant. En plus du prêt à terme, BioSyent a aussi obtenu de RBC Banque Royale une facilité de crédit renouvelable à vue garantie de premier rang pouvant atteindre 12 millions de dollars pour répondre à tout besoin futur en matière de fonds de roulement. Le total des deux facilités ne doit toutefois pas dépasser 12 millions de dollars. À la clôture de la transaction, BioSyent devrait conserver plus de 10 millions de dollars de liquidités et d'investissements nets. Cette position de trésorerie nette solide et le financement à court terme dont BioSyent profitera grâce à sa nouvelle facilité de crédit lui permettront de continuer de financer sa croissance et d'élargir les gammes de produits des entreprises regroupées.

FAITS SAILLANTS DE LA TRANSACTION

Une transaction relative

Cette acquisition devrait avoir un effet relatif, c'est-à-dire qu'elle devrait augmenter les bénéfices et flux de trésorerie en 2026. Pour la période de 12 mois terminée le 30 septembre 2025, le chiffre d'affaires pro forma des deux entreprises combinées s'élève à plus de 70 millions de dollars et le BAIIA⁽¹⁾ pro forma, à plus de 15,75 millions de dollars.

Une transaction qui utilise efficacement le capital excédentaire et offre un rendement intéressant

La capacité de BioSyent à utiliser son excédent de liquidités pour acquérir une entité commerciale rentable et génératrice de trésorerie augmente le rendement de l'actif. Le prix d'acquisition de 25,5 millions de dollars à la clôture représente un multiple de 6,33 fois le BAIIA pour la période de 12 mois terminée le 30 septembre 2025, avant toute contrepartie conditionnelle.

Une transaction qui s'inscrit bien dans les priorités stratégiques de BioSyent : croissance rentable, diversification et création de valeur à long terme

L'acquisition d'Oral Science par BioSyent apporte une croissance substantielle des revenus et une diversification immédiate de la gamme de produits, des segments de marché, de la clientèle et des canaux de vente pour les entreprises regroupées. Solidifiant les bases de l'organisation commerciale, elle renforce la croissance à long terme et la création de valeur.

RENÉ GOEHRUM, PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION DE BIOSYENT INC.

« Nous sommes heureux d'annoncer l'acquisition d'Oral Science, qui procurera à BioSyent une nouvelle plateforme pour élargir sa gamme de produits et faire croître ses revenus et ses profits, affirme René Goehrum, président et chef de la direction de BioSyent. Oral Science est une entreprise canadienne prospère, comme BioSyent. Sa capacité démontrée à faire croître ses revenus et ses profits ainsi qu'à générer des liquidités, de même que son modèle d'affaires à faible intensité capitalistique, en font un excellent choix stratégique pour BioSyent. L'acquisition d'Oral Science nous aidera à réaliser nos priorités stratégiques axées sur la croissance rentable soutenue, la diversification du portefeuille et la création de valeur à long terme pour nos parties prenantes. Nous nous attendons à ce que cette transaction ait un effet relatif et constitue une utilisation rentable du capital excédentaire de BioSyent. Avec l'acquisition d'Oral Science, le rachat d'action régulier et la récente hausse de notre dividende trimestriel, nous sommes fiers de continuer à offrir une rentabilité totale pour l'actionnaire tout en maintenant un bilan solide et un solde de trésorerie net positif. L'équipe d'Oral Science et nous sommes impatients de continuer à améliorer la qualité de vie des patients canadiens tout en soutenant les fournisseurs de soins de santé et en continuant de générer de la valeur à long terme. »

DANIEL MÉNARD, PRÉSIDENT D'ORAL SCIENCE INC.

« Les propriétaires, l'équipe de direction d'Oral Science et moi sommes très heureux de conclure cette entente avec BioSyent, déclare Daniel Ménard, cofondateur et président d'Oral Science. Cette étape importante de l'évolution d'Oral Science assure son avenir à long terme et la positionne pour continuer d'évoluer avec succès dans un secteur des soins buccodentaires où les changements se succèdent. Avec le soutien de la talentueuse équipe de nos bureaux de Brossard et de nos représentants présents aux quatre coins du pays, ainsi que de nos fournisseurs et fabricants partenaires, nous croyons être bien positionnés pour continuer de faire croître nos ventes. Grâce à cette transaction, les employés et collaborateurs d'Oral Science auront la chance d'intégrer l'équipe de BioSyent, une société ouverte canadienne prospère. Nos employés pourront contribuer à créer de la valeur pour BioSyent et à stimuler la croissance de l'entreprise regroupée active dans les secteurs pharmaceutique et de la santé buccodentaire. Je me réjouis des possibilités que cette nouvelle collaboration avec un chef de file canadien apportera à notre entreprise et à toutes nos parties prenantes. »

EXPERTS-CONSEILS

Pour cette transaction, BioSyent a reçu les conseils juridiques de Wildeboer Dellelce s.r.l. et les conseils financiers de KPMG s.r.l.

Cliquez sur ce lien pour voir la présentation du chef de la direction sur la transaction : www.biosyent.com/investors/

À propos de BioSyent inc.

Cotée à la Bourse de croissance TSX sous le symbole « RX », BioSyent est une société rentable axée sur la croissance dans le marché des soins de santé de spécialité. Elle se concentre sur l'acquisition, notamment de licences, le marketing et la distribution de produits pharmaceutiques et de santé buccodentaires innovants, déjà développés, sûrs, efficaces et qui ont démontré améliorer la qualité de vie des patients. BioSyent soutient les professionnels de la santé qui traitent ces patients en commercialisant ses produits par l'intermédiaire de ses unités commerciales spécialisées dans l'industrie pharmaceutique canadienne, l'industrie pharmaceutique mondiale et la santé buccodentaire.

En date du présent communiqué, avant la clôture de la transaction, la Société compte 11 263 255 actions ordinaires en circulation.

1. Le BAIIA est une mesure financière non conforme aux Normes internationales d'information financière (IFRS). La définition du BAIIA n'est pas normalisée par les IFRS ou les Normes comptables pour les entreprises à capital fermé (NCECF). Par conséquent, cette mesure pourrait ne pas être comparable aux mesures similaires présentées par d'autres sociétés. La Société définit le BAIIA comme le bénéfice avant intérêts ou charges d'intérêts, impôts et amortissement.

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du BAIIA et du revenu net après impôts, pro forma consolidés pour la période de 12 mois terminée le 30 septembre 2025 :

Période de 12 mois terminée le 30 sept. 2025 (en milliers de dollars canadiens)	
BAIIA pro forma consolidé	15 863
Plus : Intérêts	881
Moins : Amortissement – biens, équipement	(379)
Amortissement des actifs incorporels	(589)
Charges d'intérêts	(52)
Charge fiscale	(4 710)
Revenu net, après impôts, pro forma consolidé	11 014

Pour en savoir plus, veuillez communiquer avec :

M. René C. Goehrum

Président et chef de la direction

BioSyent inc.

Courriel : investors@biosyent.com

Tél. : 905-206-0013

Site Web : www.biosyent.com

Le présent communiqué pourrait contenir des renseignements ou des déclarations de nature prospective. L'information qui y figure reflète notre jugement en date de la diffusion. En raison des risques et incertitudes, les résultats réels pourraient différer considérablement des renseignements ou déclarations de nature prospective. Parmi les risques figurent, entre autres, les risques liés aux essais cliniques, au développement des produits, aux revenus futurs, à l'exploitation, à la rentabilité et à l'obtention des approbations réglementaires. La Bourse de croissance TSX et son fournisseur de services de réglementation (tel que le définissent les politiques de la Bourse de croissance TSX) se dégagent de toute responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude de ce communiqué.